



Colliers Berlin stärkt Residential-Bereich mit neuer Führungsstruktur

- **Jan Knoops** wird Head of Residential Investment (WGH) Berlin
- **Marius R. Michael** kommt als Head of Capital Markets Residential & Land Berlin

Berlin, 25. August 2026 – Colliers Berlin richtet seinen Residential-Bereich strategisch neu aus und setzt damit ein klares Zeichen für weiteres Wachstum und eine noch stärkere Spezialisierung innerhalb des Teams.

Im Zuge der Neuausrichtung übernimmt **Jan Knoops** die Position des Head of Residential Investment (WGH) Berlin. Mit seiner umfassenden Marktkenntnis und langjährigen Expertise wird er den Bereich Wohnungsgeschäftshäuser künftig weiterentwickeln und die erfolgreiche Positionierung von Colliers in diesem Segment weiter ausbauen.

Zeitgleich wechselt **Marius R. Michael** zu Colliers und übernimmt zum 1. September 2026 die Funktion des Head of Capital Markets Residential & Land Berlin. In seiner neuen Rolle verantwortet er die Betreuung und Weiterentwicklung des Transaktionsgeschäfts in den Bereichen Wohninvestment und Grundstücke. Sein Fokus liegt dabei auf der weiteren Stärkung der Marktpräsenz sowie dem Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen.

Zusätzlich stößt **Cedric Piechatschek** als Verstärkung zum Residential Investment-Team. Mit seinem Engagement und seiner Expertise wird er das Team bei der Beratung von Investoren und Eigentümern unterstützen und zur erfolgreichen Umsetzung von Transaktionen beitragen.

Mit der neuen Struktur schafft Colliers Berlin die Grundlage, die unterschiedlichen Anforderungen der Märkte für Wohnungsgeschäftshäuser, Residential Investments und Grundstücke noch gezielter zu adressieren. Dabei wird auch die Positionierung in wachsenden Segmenten wie zum Beispiel Student Housing weiter geschärft. Gleichzeitig stärkt das Unternehmen seine Beratungs- und



Vermarktungskompetenz und setzt seinen erfolgreichen Wachstumskurs im Residential-Segment konsequent fort.

„Mit dieser personellen und strukturellen Weiterentwicklung schaffen wir optimale Voraussetzungen, um unsere Kunden noch fokussierter zu begleiten und unsere starke Position im Residential-Markt weiter auszubauen“, sagt **Alexander Kropf**, Regional Manager Berlin bei Colliers.

Medienkontakt:

Feldhoff & Cie. GmbH

Gabriele Stegers

T: +49 160 69 79 54 9

E: gs@feldhoff-cie.de

Weitere Informationen zur Colliers International Deutschland GmbH:

Die Immobilienberater:innen von Colliers sind an den Standorten in Berlin, Dresden, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Köln, Leipzig, München, Nürnberg und Stuttgart vertreten. Das Dienstleistungsangebot umfasst die Beratung zu An- und Verkauf sowie Vermietung von Gewerbeimmobilien der Assetklassen Büro, Einzelhandel, Hotel, Industrie & Logistik, zum An- und Verkauf von Grundstücken, zum An- und Verkauf von Wohnimmobilien in Form von Wohn- und Geschäftshäusern und Residential Capital Markets ebenso wie zum An- und Verkauf von Land- und Forstimmobilien. Der Bereich Occupier Services bietet die strategische Beratung von Unternehmen in allen Immobilienfragen. Hinzu kommen Serviceleistungen wie Immobilienbewertung und Finanzierungsberatung. Weltweit ist die Colliers International Group Inc. (NASDAQ, TSX: CIGI) mit rund 28.000 Expert:innen in 70 Ländern tätig. Mehr hier: www.colliers.de